

ОРГАНИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА

Студентка КГБПОУ «Международный колледж сыроделия и профессиональных технологий» с.Алтайское

Студентка Орлова Лилия

Группа 361 Э

delozgalina@yandex.ru

Аннотация. Обозначены основные этапы организации и развития семейного бизнеса и его проблемы. Освещены основные государственные программы поддержки малого (семейного) бизнеса. Представлены примеры нескольких видов предпринимательской деятельности, востребованных сегодня в Алтайском крае.

Ключевые слова: семейное предпринимательство; проблемы деловых отношений в семейном бизнесе, востребованность на рынке конкретной продукции малого предпринимательства; государственная поддержка.

1

Семейный бизнес это осуществление коммерческой деятельности всей семьей, в условиях рыночных отношений, которая приносит прибыль и различные виды доходов. При этом в семью входят не только люди, связанные узами кровного родства, но и иные лица, состоящие в близком родстве.

В теории семейного права под семьей понимается круг лиц, которые связаны различными имущественными и личными неимущественными правами и вытекающими из них обязанностями. При этом связь обусловлена признаками родства, брака, усыновления и иными формами.

Эксперты Европейской комиссии утвердили общеевропейское определение семейного бизнеса, под которым они понимают:

- ведение бизнеса лицами, которые создали фирму (или приобрели ее акционерный капитал), а также принятие ими большинства решений, связанных с осуществлением коммерческой деятельности;
- ведение бизнеса, если при этом большинство прав по принятию решений принадлежит им по прямым или косвенным основаниям;
- если в процессе прямого управления фирмой участвует, хотя бы один член семьи;
- если уставный капитал семьи составляет 25% прав от общего числа капитала.

В настоящее время существует множество актуальных проблем, связанных с ведением семейного бизнеса. К примеру, в российском законодательстве отсутствует норма предоставления каких – либо налоговых льгот людям, ведущим семейный бизнес. К минусу семейного бизнеса можно отнести расторжение брака. При наличии таких обстоятельств он может быть поставлен под угрозу.

К преимуществам ведения семейного бизнеса можно отнести:

- отсутствие траты времени на создание взаимоотношений с коллегами;
- гарантия взаимовыручки, а также помощи и понимания;
- быстрое принятие управленческих решений;
- на подрастающее потомство возлагаются определенные надежды.

Традиционно, семейный бизнес принято осуществлять в форме действия акционерного общества, а также общества с ограниченной ответственностью. Связано это с тем, что западная практика дала основание и убеждение, что при любых катаклизмах, эта форма ведения бизнеса останется нерушимой. К тому же, при возникновении каких – либо кризисных ситуаций в стране, такой бизнес имеет больше возможностей на выживание, ведь семейная связь характеризуется наличием не только общих целей, но и получение общей выгоды.

Одним из самых неудачных форм ведения семейного бизнеса является регистрация в качестве индивидуального предпринимателя. Дело в том, что согласно Гражданскому кодексу Российской Федерации (ст. 24) ИП несет личную имущественную ответственность. В случае если государством будет наложено взыскание, за какие – либо нарушения, то, прежде всего оно будет исчисляться исходя из имущества предпринимателя. Именно поэтому, АО и ООО является наиболее оптимальной формой ведения семейного бизнеса, т. к. участники этих обществ не несут какой – либо имущественной ответственности по обязательствам, вытекающим из бизнеса

Как известно, весь бизнес строится на доверии. Вполне возможно, что именно в этом кроется причина преобладания в малом бизнесе семейных фирм. Доверие к родственникам заведомо выше, чем к приятелям и знакомым. В то же время каждый член семьи прекрасно знает характер своего родственника-коллеги, его мотивацию, знает, как лучше использовать способности друг друга во имя общего дела. Настоящая семья с крепкими родственными связями чаще всего является кланом единомышленников, и если все приходят к мнению о начале нового общего дела, то и работать каждый будет «не за страх, а за совесть». Второе неоспоримое преимущество семейной фирмы перед компаньонской – все родственники могут на первых порах, что очень важно для мелкого бизнеса, работать бесплатно или за символическое вознаграждение. При этом все знают, что капитал и прибыль пойдут в семейный общий бюджет и составят семейный капитал, который перейдет их общим наследникам.

Итак, чтобы организовать свое семейное дело, нужно найти беспроигрышную и прибыльную идею. Сделать это не так легко, как может показаться на первый взгляд. Важно изучить особенности рынка конкретного города, чтобы узнать, что пользуется популярностью и наиболее востребовано. А можно придумать некую фишку, которая заинтересует многих и принесет доход. Еще один важный момент: нужно выяснить задумки и способности

членов своей семьи. Вдруг кто-то из них умеет великолепно работать руками, занимается рукоделием и создает уникальные вещи.

Что может потребоваться, чтобы организовать свой семейный бизнес?

1. Капитал. Вы решили открывать бизнес с нуля, так что, скорее всего, своих денег у вас нет. Тогда нужно решить, как и где вы достанете средства на открытие, ведь без первоначального капитала невозможно открыть практически ни одно более или менее серьезное дело. Если вы решите взять кредит, то изучите все имеющиеся предложения банков и выберите наиболее оптимальное. Можно найти инвесторов, но это сложнее.

2. Регистрация. Предприятие необходимо зарегистрировать. Форма зависит от конкретного вида деятельности. Узнать все подробности и особенности регистрации вы сможете в ФНС России.

3. Помещение. Решите, где будет проходить деятельность вашей фирмы. Например, это может быть квартира. Но если вы планируете что-то масштабное, то лучше арендовать помещение.

4. Оборудование. Узнайте, какие устройства, приспособления и приборы потребуются для осуществления деятельности семейной фирмы. Подсчитайте, сколько средств на это может уйти. Лучше всего на начальном этапе выбрать лизинг, то есть арендовать оборудование, чтобы понять, будет ли прибыльным дело. А можно купить использованные приборы, но обязательно исправные.

5. Доходы и их распределение. Очень важно на начальном этапе решить, какой будет заработная плата каждого из сотрудников, чтобы потом не возникало разногласий.

6. Реклама. О вашей фирме должны узнать, так что решите, как вы будете искать клиентов. Можно разместить информацию о фирме в интернете, в газетах и на телевидении. Обзванивайте всех лично, рассказывайте о себе друзьям и знакомым.

Начинать семейное дело нужно с составления бизнес-плана, который

считается практически документом в процессе поиска инвесторов или банковского кредита

Теперь несколько советов тем, кто решил открыть свое дело:

1. Сразу обозначьте границы между ведением бизнеса и семейными отношениями;
2. Все дела и решения закрепляйте документально во избежание проблем;
3. Установите определенные правила, которые должны соблюдать все сотрудники;
4. Четко распределяйте обязанности;
5. Можно нанять сторонних специалистов извне, которые помогут трезво оценивать ситуацию без учета семейных и родственных связей;
6. Сразу стоит оговорить, что никаких поблажек никому не будет.

Можно лишь добавить, что открытие семейного бизнеса - это ответственно и сложно, так что стоит заранее все предусмотреть и продумать.

Предлагаем несколько примерных идей.

1. Магазин приколов. вы можете продавать веселые и забавные сувениры. Сегодня это пользуется спросом.
2. Агентство помощи по дому. Например, женская часть фирмы могла бы заниматься уборкой (мыть посуду и полы, пылесосить), а мужчины вполне способны выполнять чисто мужские обязанности (например, повесить полку).
3. Услуги курьеров и грузчиков. Многим требуется доставка документов, товаров или чего-то еще. Можно смело заняться именно этим.
4. Домашние семейные обеды. Так, если кто-то из членов семьи любит и умеет готовить, то можно прямо на дому организовать своеобразное мини-кафе.
5. Сборка и разборка мебели. Такая услуга оказывается мебельными магазинами, но многие предпочитают сэкономить и обратиться к частному мастеру.

6. Производство экологически чистых продуктов питания. Домашнее хозяйство может стать источником прибыли, если найти заинтересованных покупателей на продукцию.

Имеется еще великое множество самых разных идей. Но выбор одной-единственной зависит от вашей семьи, ее членов, их способностей и возможностей. Многие из видов деятельности активно поддерживаются государством. В 2018 году Правительство РФ продолжает осуществлять помощь малому и среднему бизнесу за счет федеральных и региональных программ. На сегодняшний день существует несколько разновидностей оказания помощи предпринимателям малого и среднего бизнеса. Таким образом, организационная система поддержки может быть: финансовой – денежное оказание помощи для предпринимателей малого и среднего бизнеса; имущественной – вид помощи, который заключается в предоставлении прав на пользование государственным имуществом. К примеру: предоставление земельных участков, различных строений и так далее; информационной – помощь заключается в виде формирования не только федеральных, но и региональных информационных систем, в том числе и определяется целесообразность их функционирования; консультационной – помощь предоставляется в виде обучающих курсов, на которых оказывают консультации по правильности направления развития бизнеса, в том числе и целесообразности его создания в той или иной области; оказание помощи в подготовительной сфере – разработка и внедрение программ, которые направлены в первую очередь на подготовку, переподготовку либо же вообще повышение квалификации сотрудников, которые работают в малом бизнесе и являются весьма ценными сотрудниками. Приоритетные направления бизнеса для государства. По мнению Правительства, наиболее приоритетными направлениями в малом и среднем бизнесе, которым в первую очередь необходимо оказывать поддержку является сельскохозяйственная продукция, точнее, ее переработка и само производство. Помимо этого, приоритетными являются: производство продовольственных и промышленных товаров

народного спроса; области здравоохранения; оказание бытовых, коммунальных и прочих услуг; область строительства; сфера инновационных технологий. Но при этом для каждого конкретного региона принимаются во внимание изначально приоритетные направления. Если говорить простыми словами, то приоритетным направлением является наиболее уязвимая область каждого конкретного региона. Если говорить о конкретных направлениях предпринимательской деятельности, в которых можно гарантировать себе получение помощи от государства, то речь идет: область жилищно-коммунальных услуг (к примеру: цех по переработке отходов); осуществление деятельности в сфере науки и техники; сфера торговли и сопутствующего сервиса; предоставление транспортных услуг; деятельность в сфере переработки древесины; осуществление предпринимательской деятельности в сфере пищевой промышленности (изготовление продуктов питания); предоставление маркетинговых и рекламных услуг. Если предприниматель, работающий в малом либо среднем бизнесе, осуществляет трудовую деятельность в одном из этих направлений, он может гарантированно получить помощь от государства. Для обеспечения полноценной работы и развития малого и среднего бизнеса на территории РФ в 2018 году государство предлагает обращаться за помощью в специализированные центры и фонды, которые в свою очередь должны оказывать всяческое содействие.

Помощь государства в виде грантов могут получить юридические лица и индивидуальные предприниматели работающие по направлениям, указанным в конкурсной документации для каждого конкретного гранта. В Алтайском крае приоритетными выбраны – сельское предпринимательство, инновационное производство, туристические проекты, сельское хозяйство, ремесленничество.

Также грантовая поддержка государства помогает реализовать свои бизнес-идеи, стать социально активными бывшим безработным, военнотрудовым уволенным в запас, молодым семьям, всем кто открыл в себе талант предпринимателя.

Для получения грантов индивидуальным предпринимателям необходимо обращаться непосредственно к органам местного самоуправления.

Семейный бизнес это перспективное направление ведения предпринимательской деятельности, ведь традиции семьи могут привести бизнес на очень большие вершины.

При правильном подходе, семейный бизнес может стать источником хорошего дохода и еще больше сплотит семейные узы. Если вы всерьез настроены заняться бизнесом, остается пожелать вам удачи!

Литература

1. Семейный бизнес с нуля [Электронный ресурс]: Развитие малого предпринимательства .- Режим доступа: <http://razvitielife.ru>
2. Пособие для начинающего предпринимателя [Электронный ресурс]: Гос. программы поддержки малого бизнеса в 2018г. Режим доступа: <http://posobie-help.ru>
3. Семейный бизнес: идеи,советы [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.rabota-biznes.com>
4. Семейное право [Электронный ресурс]: Как правильно организовать семейный бизнес Режим доступа: <http://ifbp.ru>